

New Growth Momentum

Annual Report 2012



동아쏘시오홀딩스



동아ST



동아제약

CONTENTS



04
인사말

08
연혁

14
지주회사 체제 전환

16
연구개발

20
주요 제품

28
연구개발 파이프라인

30
국내 유통망

32
글로벌 사업

34
글로벌 성공 스토리

35
전략적 제휴

36
주주가치

38
인재경영

40
나눔경영

43
이사회

44
주요 재무성과

46
회사 및 IR 정보

지난 80년 동아가 걸어온 길은 변화와 혁신의 여정이었습니다.
혁신적 의약품의 개발과 같은 커다란 성과도 있었고, 새로운 질병으로부터의 위협과
같은 도전도 있었습니다. 이러한 모든 과정에서 동아는 생명에
가장 큰 가치와 희망을 두고 인류의 건강과 복지향상을 위해 한 걸음 한 걸음을 디더
왔습니다. 그리고 그 모든 순간에 생명의 존귀함이 함께 해왔습니다.

Every
moment
counts.



동아쏘시오그룹
회장 강신호

동아의 성장과 도전에 변함없는 성원을 보내주시는
모든 분들께 깊은 감사를 드립니다. 또 하나의 새로운 도약을
준비하며, 끊임없는 혁신으로 글로벌 제약기업이라는
비전 실현을 앞당기겠습니다.

존경하는 고객 및 주주 여러분!

항상 저희 동아의 성장과 도전에 변함없는 격려와 성원을 아끼지 않으시는 여러분께 감사드립니다.

지난해를 돌이켜보면 전 세계적으로 불확실성이 장기화되는 가운데 유래가 없었던 약가 인하와 정부의 규제 강화, 경쟁사들과의 치열한 경쟁 등으로 어려움이 가중되었음에도 불구하고, 당사는 전년 대비 소폭 상승한 9,310억원의 매출을 올렸습니다.

특히, 수출 부문에서는 브라질, 인도, 남아공, 러시아, 터키, 캄보디아 등 이머징 마켓에서 기존 제품의 매출 확대와 더불어 일본으로 원료의약품을 새롭게 수출해 지난해 대비 약 77%의 매출 성장을 올리는 등 의미 있는 성과를 거두었습니다.

숫자로 표현되는 정량적 결과 외에도 당사는 다방면에서 지속적인 성장을 이루었습니다. 우선 자체개발 제3호 신약인 모티리톤[®]이 국내시장에 성공적으로 안착한 데 이어 중국 시장 진출을 위한 임상준비에 들어갔습니다. 더불어 당뇨병치료제 DA-1229로 중국 및 인도에 라이선싱 아웃 계약을 체결하였고, 슈퍼박테리아항생제 DA-7218(Tedizolid)의 급성세균성피부연조직감염(ABSSSI)에 대한 임상시험과 자이데니[®]의 발기부전에 대한 임상시험이 해외에서 성공적으로 완료되어 미국 등 글로벌 시장에서의 발매가 가시화됨으로써 명실상부한 글로벌 신약의 탄생을 앞두고 있습니다.

뿐만 아니라 GSK사, Bayer사, Otsuka Pharma사 등 다국적 제약사와의 협력관계를 더욱 확고히 다졌으며, 지난해 9월에는 일본 Meiji Seika Pharma사와 함께 인천 송도에서 바이오의약품 생산단지의 기공식을 가졌습니다. 올해 말 본 생산단지가 완공되면 바이오 의약품의 산실이 되어 당사의 미래 성장동력으로서 그 역할을 해 나갈 것입니다.

고객 및 주주 여러분!

지난해는 당사가 창립된 지 80주년을 맞이한 해였습니다. 80년의 역사를 이어오며 숭한 시련과 역경이 있었지만 고객 및 주주 여러분의 성원과 신뢰 덕분에 꾸준히 사랑 받는 제품들을 출시하며 국내부동의 1위 제약기업으로 성장해 올 수 있었습니다.

그리고 2013년, 당사는 80년 역사의 바탕 위에 새로운 역사를 쓰기 위해 변화와 혁신을 추진하고 있습니다. 지난 1월 28일 임시주주총회에서 승인된 지주회사로의 전환이 바로 그것입니다. 지주회사의 전환은 이미 포화단계에 이른 국내시장을 뛰어 넘어 진정한 글로벌 제약기업으로 도약하기 위한 초석입니다. 당사는 지주회사 체제가 빠른 시간 내에 안정화되어 각 회사들이 지속성장을 이루고 글로벌 경쟁력을 갖추기 위해 다음과 같은 핵심 전략과제를 추진하고자 합니다.

첫째,

지주회사와 각 사업회사의 전문경영을 통해 새로운 성장을 이루겠습니다.

이번 지주회사 전환으로 회사는 투자사업부문을 담당하는 동아쏘시오홀딩스, 전문의약품 사업부문을 담당하는 동아ST, 그리고 일반의약품사업부문을 담당하는 동아제약으로 나누어졌습니다. 업계 최초로 ETC와 OTC사업을 각 전문기업으로 분리함으로써 분야별 전문성을 강화시키고, 업무 시스템도 더욱 체계화시키겠습니다. 또한 현재 국내 제약시장에 집중되어 있는 사업영역을 국내 및 해외 제약, 의료기기 및 의료서비스 분야로 확대하여 미래성장동력을 확보하겠습니다.

둘째,

혁신신약 개발에 박차를 가해 글로벌 제약기업으로 자리매김하겠습니다.

신약개발은 제약기업의 사명이며, 지속적으로 성장할 수 있는 유일한 길입니다. 각 회사 들은 신약개발을 새로운 창업정신으로 삼아 혁신신약 개발에 더욱 매진하겠습니다. 또한 이를 토대로 해외수출을 늘려 글로벌 제약기업으로 발돋움하겠습니다.

**셋째,
경영의 투명성을 제고하여 기업가치를 향상시켜 나가겠습니다.**

각 회사의 독립적인 경영을 보장하고, 객관적인 성과평가를 시행하여 경영의 투명성과 효율성을 증대해 나가겠습니다. 경영자뿐만 아니라 구성원 모두가 바른 경영, 깨끗한 경영에 대한 더욱 큰 책임감으로 업무를 수행함으로써 기업의 가치를 제고하고, 궁극적으로 주주가치를 극대화하겠습니다.

고객 및 주주 여러분!

지주회사 전환은 더 높은 도약을 위한 동아의 새로운 창업입니다. 더욱 나은 미래로 나아가는 전환점입니다. 지주회사 체제로의 전환을 기점으로 글로벌 제약기업으로의 성장을 약속 드리며, 고객 및 주주 여러분의 변함없는 성원과 격려에 다시 한번 깊은 감사의 말씀을 전합니다.

감사합니다.



동아쏘시오그룹
회장 **강 신 호**

First

대한민국을 대표하는 제약회사 동아.
1932년 창립 이후 국내 제약산업
발전의 선두에서
성장을 거듭해 왔습니다.

1932
서울특별시 종로구
중학동에서 강중희
상점으로 의약품 및
위생재료 도매업 창업

1932

1947
제약업으로 본격화

1949
동아제약주식회사로
사명 변경

1957
서울특별시 동대문구
용두동에 현대식 공장과
사무실 신축

‘페니실린[®]’ 등의 항생제
생산

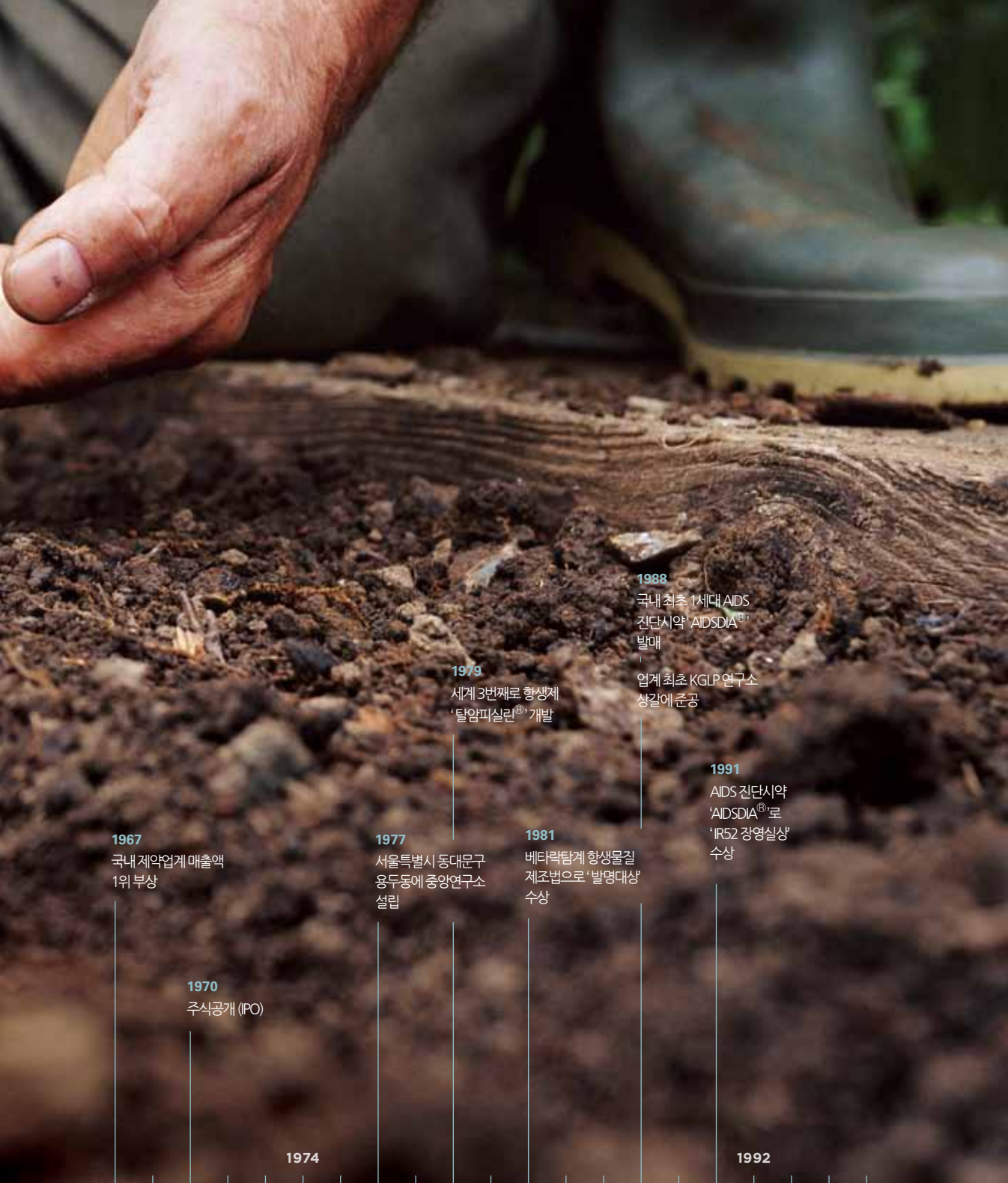
1958

1961
종합 자양강장제
‘박카스[®]’ 정제로
첫 생산

1964
‘박카스[®]-D’
드링크제
시장 1위 부상

1963
종합 자양강장제
‘박카스[®]-D’ 드링크제로
재발매

동아의 서막
(1932~1958)



1967
국내 제약업계 매출액
1위 부상

1970
주식공개 (IPO)

1974

1977
서울특별시 동대문구
용두동에 중앙연구소
설립

1979
세계 3번째로 항생제
'탈암피실린[®]' 개발

1981
베타락탐계 항생물질
제조법으로 '발명대상'
수상

1988
국내 최초 1세대 AIDS
진단시약 'AIDSDIA[®]'
발매
업계 최초 KGLP 연구소
상갈에 준공

1991
AIDS 진단시약
'AIDSDIA[®]'로
'IR52 장영실상'
수상

1992

제약경영의근대화추진
(1959~1974)

(1975~1992)

Best

지난 45년간 부동의 국내 1위
제약회사로서 동아가 이룬 최고의
성과의 중심에는 생명에 대한 외경이
있습니다.

1993

1세대 바이오의약품
인성장호르몬
'그로트로핀[®]' 개발

1994

1세대 바이오의약품
다발성골수종치료제
'동아인터페론-알파[™]' 발매

세계 최초로 AIDS 및 C형 간염
동시진단시약 개발

AIDS 진단시약 AIDSIA[®]
'국산신기술 인정서(KT)' 수상

1995

박카스[®] 국내
단일약품 중 최초로
매출 1,000억원 달성

1999

1세대 바이오의약품
호중구감소증치료제 '류코스팀[®]'
및 신성빈혈치료제 '에포론[®]' 발매

1997

결핵치료제
'크로세린[®]' 국내
최초 개발

1993

1999

한 마음 되어 위기 극복
(1993~1999)



2001

'주주중시경영
우수기업상' 수상

2002

제1호 자체개발 신약
천연물 위염치료제
'스티렌[®]' 발매

2005

제2호 자체개발 신약
발기부전치료제
'자이데나[®]' 발매

2006

1세대 바이오의약품
불임치료제 '고나도핀[®]'
발매

발기부전치료제
'자이데나[®]' 간문맥
고혈압 적응증으로
독일 Dr. Falk Pharma
GmbH사에 유럽
시장에 대한
기술 수출

2007

자체개발 슈퍼박테리아 항생제
'DA-7218(Tedizolid)' 미국
Trius Therapeutics사에
한국 제외 전세계 시장에
대한 기술 수출

발기부전치료제 '자이데나[®]'로
'R52 장영실상' 수상

2007

R&D 중심의 신약 개발사로 탈바꿈
(2000~2007)

Truth

생명보다 큰 희망은 없다는
기업철학에 동아만의 전문성과
우수함을 더하여 생명의 존귀함을
일깨우는 글로벌 기업이 되겠습니다.

2011

제3호 자체개발 신약 천연물
기능성소화불량치료제
'모티리튼[®]' 발매

일본 Meiji Seika Pharma사와
바이오시밀러 포괄적 사업 제휴

발기부전치료제 '자이데나[®]'
전립선비대증 포함 비뇨기
적응증으로 일본 시장
(Meiji Seika Pharma사)에
기술 수출

2012

자체개발 당뇨병치료제
'DA-1229(Evogliptin)'
중국 시장(Luye Pharma Group사)에
기술 수출

개량신약 항암제 '모노탁셀[®]' 중국
시장(Gloria Pharmaceuticals사)에
기술 수출

일본 Meiji Seika Pharma사와 한국
송도 부지에 바이오 의약품 공장 기공

기능성 소화불량치료제 '모티리튼[®]'
IR52 장영실상 수상

동아제약 창립 80주년

자체개발 당뇨병치료제
'DA-1229(Evogliptin)' 인도 및 네팔
시장(Alkem Laboratories사)에 기술
수출

2009

자회사 동아팜텍을
통하여 미국 및
캐나다 시장(Warner
Chilcott사)에
발기부전치료제
'자이데나[®]' 기술 수출

2010

영국 GSK사와 포괄적 사업
협약 체결

2008

2012

← 세계적 수준의 글로벌 기업을 향한 도전 →
(2008~2012)



지주회사
체제로의 전환을 발판으로
‘혁신적 의약품으로 존경받는
세계적 수준의 기업’을 향한
행보를 가속화하겠습니다.



2012. 10

지주회사 체제로의 전환에
대한 이사회 결의

2013. 01

회사분할을 위한
임시주주총회

2013. 03

분할

2013. 04

동아씨오홀딩스와 동아ST로
변경상장 및 재상장

새로운 성장을 위한 지주회사 체제로의 전환

2013년 3월, 동아가 지주회사 체제로 전환하였습니다. 이에 따라 기존의 동아가 지주회사인 동아씨오홀딩스와 사업자회사인 동아ST로 인적분할되었으며, 동아씨오홀딩스 아래에 지주회사의 100% 자회사인 동아제약을 신설하였습니다. 분할 후 분할준속회사는 유가증권시장에 재상장되었으며, 분할신설회사는 변경상장되었습니다.

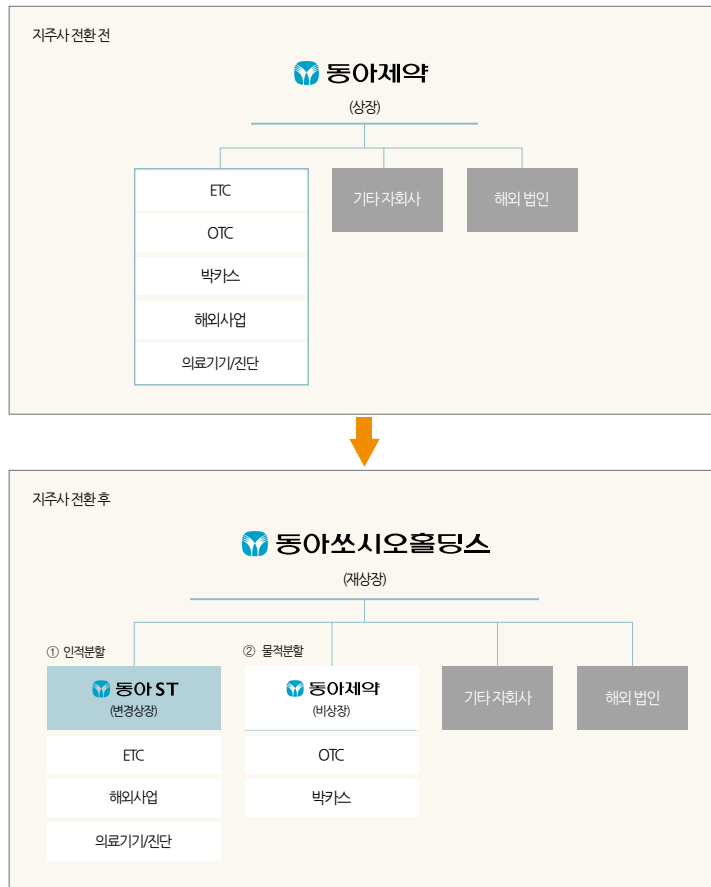
지주회사 체제로 전환됨에 따라 사업부문이 투자사업부문, 전문의약품(ETC)사업부문, 일반의약품(OTC)사업부문으로 나뉘어 졌으며, 이 중 투자사업부문을 동아씨오홀딩스가 담당하여 바이오의약품 및 혁신신약 개발을 통한 성장 동력 확보와 더불어 치료위주인 제약업 중심에서 의로서비스 분야 및 신사업군 추가 등을 통해 단계적으로 사업확장을 추진할 방침입니다. 한편, ETC사업부문, OTC사업부문은 각각 동아ST와 동아제약이 담당합니다.

이와 같이 ETC사업과 OTC사업이 별도의 법인으로 분리되어 운영됨에 따라 각 사업부문의 유연성이 제고되고 효율성이 증대될 것입니다. 특히, 동아ST가 운영할 ETC사업에서 글로벌 제약사와의 파트너십에 있어서 유연성이 증대될 것이며, ETC사업과 기타 사업부문의 레벨업을 통한 시너지 창출이 기대됩니다. 또한 각 회사별로 독립적인 경영 및 객관적인 성과평가를 통한 책임 경영체제 확립, 경영 투명성 제고를 통한 글로벌 시장 진출 토대 마련 등에 지주사 전환의 의의가 있습니다.

변화와 혁신 통한 건강한 미래 창출

1967년 이후 줄곧 국내 제약업계 부동의 1위로서 시장을 선도해 온 동아의 성공 비결은 기존의 성과에 만족하지 않고 더 큰 성장, 보다 나은 가치 창출을 위해 변화와 혁신을 게을리 하지 않은 데 있습니다. 이번 지주회사 전환은 동아가 추진하는 새로운 혁신이며, 이를 통해 글로벌 제약회사로의 변화를 가속화할 것입니다. 그리고 궁극적으로 인류의 삶의 질 향상과 건강한 미래 창출에 앞장서겠습니다.

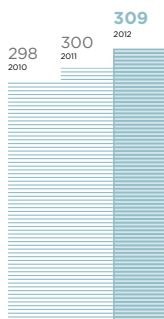
조직도



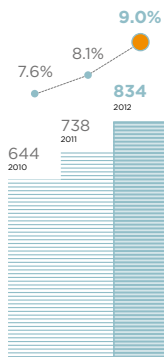
연구개발에 꾸준히 투자하여 혁신신약 개발에 성공함으로써 회사의 지속성장을 견인하고 인류의 삶의 질 향상에 이바지하겠습니다.



연구개발 인력
(단위: 명)



연구개발 투자액 및 비중
(단위: 억원)



OVERVIEW

동아는 지속적인 연구개발(R&D) 투자와 체계적인 R&D 시스템에 기반하여 글로벌 경쟁력을 지닌 혁신신약 전문 제약사로 발전해 나가고 있습니다. 특히 글로벌 R&D 역량 강화에 주력하고 있으며, 이를 위해 R&D의 핵심이라고 할 수 있는 우수 인력을 확보하고자 전문 인재를 적극적으로 채용, 육성하고 있습니다. 동아의 R&D 인력은 꾸준한 증가세를 보이고 있으며, 2017년까지 400명의 R&D 전문 인력을 확충할 계획입니다.

2012년 어려운 영업환경에도 불구하고 R&D에 대한 꾸준한 투자를 지속하여 매출액 대비 9.0%에 달하는 834억원의 비용을 투자하였습니다. 나아가 세계적 제약기업 및 연구 기관과의 네트워킹을 통해 혁신적 의약품 개발을 추진하고 있으며, 과감한 투자를 통해 국제적인 기준에 부합하는 R&D 인프라를 구축해 가고 있습니다.

R&D CENTER

글로벌 제약회사로의 도약 기반인 연구본부

연구본부는 동아가 R&D 중심의 세계적 제약사로 도약하는 원동력입니다. 1977년 연구소 설립 이후 지속적인 투자와 축적된 기술을 바탕으로 국내 제약사 최고의 경쟁력을 구축해 왔습니다. 그 결과, 2002년 당사 자체개발 1호 신약인 위염치료제 스티렌® 발매에 이어, 2005년 국내 최초의 경구용 발기부전 치료제인 사이데나®, 2011년 기능성 소화불량증 치료제 모티리톤® 등을

성공적으로 선보이며 국내 제약시장 에서 신약개발의 성공 스토리를 이어가고 있습니다.

나아가 해외에 기술을 수출한 자이데나®와 슈퍼항생제 DA-7218(Tedizolid)는 각각 발기부전 및 급성세균성 피부연조직감염(ABSSSI)에 대한 임상이 미국을 비롯한 해외시장에서 파트너사에 의해 성공적으로 완료되어 글로벌 신약개발 성공을 목전에 두고 있습니다. 또한, 합성신약, 바이오의약품, 천연물신약, 개량신약 분야에서 글로벌 신약이 될 수 있는 파이프라인을 지속적으로 발굴하고 있습니다.

지주회사 전환에 따른 연구소 이원화

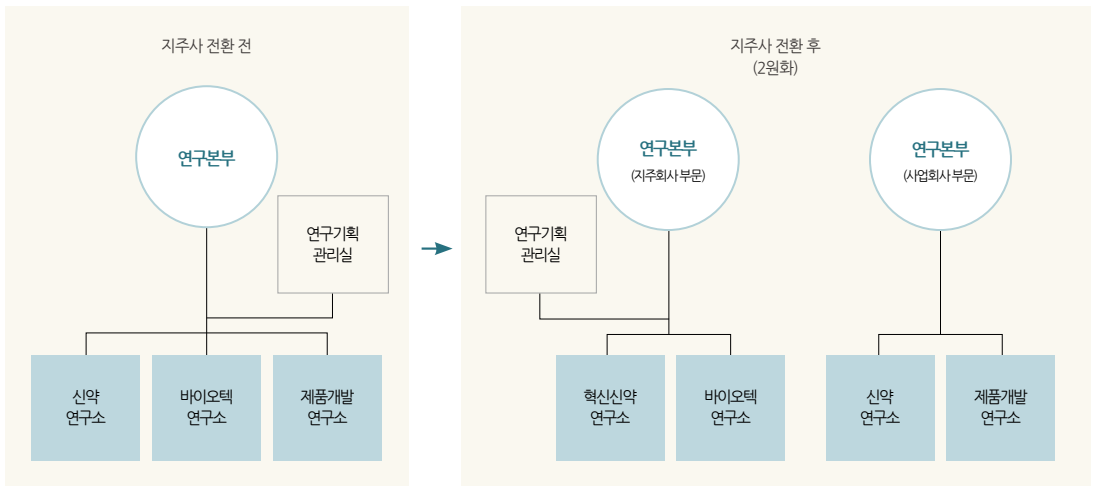
2013년 3월, 지주회사 체제로 전환됨에 따라 보다 효율적이고 체계적인 연구개발을 위해 기존의 연구본부가 지주회사 부문과 사업회사 부문으로 이원화되었습니다. 이에 따라 기존의 신약연구소는 지주회사인 동아쏘시오홀딩스 연구본부 산하의 혁신신약연구소와 사업회사인 동아ST 연구본부 산하의 신약연구소로 분할되었습니다. 또한, 기존 바이오텍연구소와 연구기획관리실은 동아쏘시오홀딩스 연구본부 산하로 편입되고, 기존 제품개발연구소는 동아ST 연구본부 산하로 편입되었습니다.

이와 같이 새로이 재편된 R&D 구조를 기반으로 당사는 보다 강력하고 효율적인 연구개발을 추진할 계획입니다. 동아쏘시오홀딩스는 'The First'를 모토로 하여 해당분야 최초 (First-in-class) 신약 개발에 집중할 것이며, 동아ST는 'The Best'를 목표로 해당분야 최고 (Best-in-class) 의약품 개발에 총력을 기울일 것입니다.

이 중 'The First'는 혁신신약을 의미하며, 따라서 동아쏘시오 홀딩스는 기존 치료제와는 전혀 다른, 진정한 의미의 신약을 개발하는 데 매진할 것입니다. 특히 'First-in-class' 혁신 신약을 개발하는 'First Mover'로 도약하기 위해 혁신신약 연구 체제를 구축하고 미국에 글로벌 R&D Lab을 설립할 계획입니다. 그리고 이를 중심으로 국내외 대학, 연구기관, 벤처, 제약회사 등과의 공동연구를 통해 신규 약물 타겟을 발굴하고 표적항암제, 치매, 통증 분야에서 혁신신약과 바이오의약품 연구를 중점적으로 추진할 예정입니다.

한편, 동아ST는 'The Best'라는 모토를 중심으로 기존의 'Best-in-class' 의약품 개발을 포함해 단계적인 매출 성장에 기여할 수 있는 품목에 역량을 집중할 것입니다.

연구본부 조직도



2012 PERFORMANCE

자체 개발 신약의 꾸준한 선진

2012년 당사 제3호 신약인 모티리톤[®]이 본격적으로 시장에 소개된 데 이어 성공적으로 시장에 안착하며 매출 145억원을 달성하였습니다. 스티렌[®]과 자이데나[®]가 발매 이듬해인 2003년과 2006년에 각각 61억원과 100억원의 매출을 기록했던 점과 비교할 때 괄목할만한 성과입니다.

한편, 1호 신약 스티렌[®]의 매출이 808억원에 이르러 2002년 발매 이후 시장에서의 전성기를 구가하고 있으며, 2호 신약인 자이데나[®] 역시 데일리요법제 31억원 매출을 포함하여 총 155억원의 매출을 달성하였습니다. 이처럼 자체 개발 신약의 활약이 두드러지게 나타나며, 2012년 동아는 시장에서 인정받는 신약개발의 역량을 지닌 회사임을 다시 한번 입증하였습니다.

신성장 동력으로서의 R&D 협력

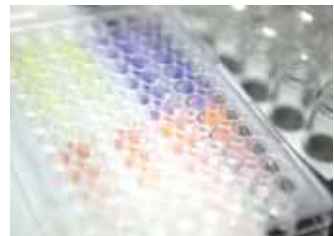
당사는 글로벌 R&D 기업으로 도약하기 위해 국내외 제약사, 벤처기업, 대학 등과 활발한 R&D 네트워크를 형성해 나가고 있으며, 이 중 기술이전은 특히 중요한 역할을 담당하고 있습니다. 관련 실적으로 전임상이 완료된 상태에서 2007년 미국 Trius Therapeutics사에 기술 이전된 DA-7218(Tedizolid)는 급성세균성피부연조직감염(ABSSSI)에 대한 글로벌 임상3상이 완료되었으며, 2013년 미국 FDA에 의약품 시판 허가를 신청할 계획입니다. 또한 당뇨치료제인 DA-1229는 중국 및 인도의 제약회사에 각각 기술 수출되었습니다. 항암 개량신약인 모노탁셀[®]도 중국 제약회사에 기술 수출되었습니다. 이처럼 전세계적으로 R&D 협력관계를 공고히 넓혀가는 동시에 국내에서도 혁신적인 신약개발을 위해 R&D 협력관계를 다각화하고 있습니다. 그 일환으로 2012년 항암 타겟 발굴을 위해 우수 벤처기업인 마크로젠사와 양해각서를 체결한 바 있습니다.

동아는 미래성장동력으로서 바이오시밀러부문 경쟁력 강화를 위해 일본 Meiji Seika Pharma사와 지난 2011년 유방암치료제인 허셉틴[®]을 포함하여 두 개의 바이오시밀러 제품에 대한 공동개발 계약을 체결하였습니다. 이에 따라 양사는 연구개발에서부터 제조, 판매에 이르기까지 전 과정에 걸쳐 포괄적으로 협력해 나가기로 하였으며, 동아는 성장호르몬, 호중구감소증치료제, 불임치료제 개발 등을 통해 축적된 당사만의 특화된 바이오의약품 기술과 경험에 기반하여 바이오시밀러 의약품의

생산 및 개발을 추진해 나갈 것입니다. 제품개발이 성공적으로 완료될 경우 한국과 일본에서 양사의 포괄적 영업망 구축과 함께 안정적인 해외시장 확보가 가능해질 것으로 기대됩니다.

현재 2017년 한-일 공동 발매를 목표로 선진국 허가규정에 맞추어 개발이 순조롭게 진행되고 있으며, 후속과제에 대한 추가 공동개발 계약이 2012년 체결되었습니다. 본 공동개발을 통해 항체 바이오시밀러의 일본 등 글로벌 시장 진출이 보다 용이할 것으로 예측됩니다. 이러한 목표 달성을 위해 인천경제자유구역인 송도에 2013년 완공을 목표로 항체 바이오시밀러 cGMP 공장 건설을 2012년 착수하였으며, 이를 위해 양사의 인프라를 공유하고 비용을 공동 부담할 것입니다.

합성신약 및 천연물신약은 의약품 특성에 맞춰 지역별 글로벌 의약품 개발을 추진한다는 전략에 따라 소화기계 질환, 비뇨기계 질환, 대사내분비계 질환을 중심으로 해당분야 최고 후보물질을 도출한 뒤 국내 개발과 동시에 미국, 중국, 인도, 일본 등에서 현지 동시 개발을 추진하고 있습니다. 이에 따라 중국에서 천연물신약인 모티리톤[®]의 임상을 진행하기 위해 임상시험계획승인신청(IND)을 신청하였으며, 합성신약인 DA-1229의 인도 및 중국으로의 기술 이전과 DA-8159의 미국 및 일본으로의 기술 이전이 완료되어 지역별 글로벌 개발이 추진되고 있습니다.



블록버스터 제품 개발

동아는 단기적인 매출 신장과 장기적인 기술 개발 시점에서 개량신약(IMD) 개발을 적극 추진하고 있습니다. 2012년 항암 개량신약인 모노탁셀[®]이 중국으로 기술 수출된 데 이어 유럽등록을 위한 허가 신청을 완료하였습니다. 또한, 관절염, 고지혈증과 같은 만성 질환을 대상으로 약효와 복용 편의성을 향상시킨 복합제 개량신약 과제 2건에 대해 전임상 및 제제연구를 완료하여 IND를 신청하였습니다.

OTC부문에서는 가그린[®], 모닝케어[®], 베나치오[®] 등과 같은 기존 브랜드의 육성을 위해 임상연구를 진행하였으며 제품군을 강화하였습니다. 또한, 남성불임증 치료제 분야 등 신시장 개척을 위한 OTC 신약 연구과제를 개시하였고, 차별화된 신소재에 기반하여 개별인정형 건강기능식품 제품군 개발연구를 수행하였습니다.

글로벌 수준의 경쟁력 확보

당사의 결핵치료제인 크로세린[®]이 국내 경구용 결핵치료제 최초로 세계보건기구(WHO)로부터 우수약품 PQ(사전품질 인증)을 획득하였습니다. 본 인증은 WHO가 정한 엄격한 기준에 따라 의약품의 품질, 안전성, 유효성 등을 평가한 사전적격심사인증으로 본 승인을 받음에 따라 당사는 WHO가 추진하는 결핵 퇴치운동에 참여할 수 있게 되었습니다. 그 결과 크로세린[®]이 글로벌 브랜드로 도약하는 기틀을 마련 하였으며, 매출 및 이익에서 큰 폭의 신장이 기대됩니다.

현재 WHO의 2세대 결핵치료제의 연간 구매규모는 600억원이며, 이중 싸이크로세린의 완제의약품 구매액은 200억원을 상회합니다. 동아는 2013년부터 30% 이상의 점유를 통해 60억원 이상의 매출을 올릴 계획이며, 나아가 단계적으로 60% 이상의 점유율과 100억원 이상의 매출을 목표로 하고 있습니다.



FUTURE PLAN

2013년 제약업계는 2012년 시행된 약가인하정책의 여파와 불법 리베이트 관리 강화, 치열한 경쟁, 그리고 경기침체의 장기화 등으로 인해 쉽지 않은 영업환경이 예상됩니다. 그럼에도 불구하고 동아는 2012년 대비 19% 이상 증가한 약 1000억원의 비용을 R&D에 투자하여 글로벌 신약개발에 박차를 가할 것입니다. 특히, 글로벌 잠재력이 큰 신약개발을 적극적으로 추진하여 새로운 미래가치 창출의 초석을 마련할 것입니다.

스티렌® 정

위염치료제

스티렌®은 애엽에서 추출한 eupatilin과 jaceosidin을 주성분으로 하는 위염치료제로 당사가 2002년 처음으로 독자 개발한 신약입니다. 발매 이후 지난 10년간 탁월한 효과와 안전성을 입증 받아 2005년부터 국내 방어인자증강제 시장에서 꾸준히 성장하였습니다. 특히 2009년 이후 연간 800억원 이상의 매출을 기록하고 있으며, 2012년에는 808억원의 매출을 달성하고 국내 방어인자증강제 시장에서 약 40%의 시장점유율을 차지하였습니다.



“ 스티렌® 복용 후 삶의 질이 놀랄 만큼 향상되었습니다. 이제 더 이상 위염 때문에 고생하지 않아도 돼서 너무 감사하고 기뻐요. ”

오팔몬® 정

요부척추관협착증치료제

오팔몬®은 경구용 Prostaglandin E1 유도체 제제로서 마미신경의 조직 혈류량 개선을 통해 요부척추관협착증에 동반하는 자각증상 및 보행능력을 개선하는 치료제입니다. 버거씨병 치료제로 최초 적응증 인정 후, 2001년 요부척추관협착증 치료에 대한 적응증을 추가하였습니다. 출시 이후 지속적으로 시장 점유율 1위를 기록하며 2012년 226억원의 매출을 올렸고, 인구 노령화에 따라 시장 규모가 확대되어 지속적인 성장을 이룰 것으로 기대됩니다.



오로디핀® 정

고혈압치료제

오로디핀®은 2006년 발매된 amlodipine orotate 성분의 개량신약입니다. 칼슘길항제이며, pH 변동에 상관없이 일정한 용출률을 나타내어 위장운동 기능이 저하된 노인층 고혈압 환자나 저산증, 무산증 또는 위장관 절제술을 받은 고혈압 환자에게 일정한 효과를 줍니다. 2012년 191억원의 매출과 11.1%에 달하는 국내 amlodipine 시장점유율을 기록하였습니다. 노인인구 증가에 따른 고혈압 시장 확대 속에서 동아의 매출신장에 기여할 것으로 예상됩니다.



리피논® 정

고지혈증치료제

리피논®은 atorvastatin을 주성분으로 하는 고지혈증치료제이며, 단일제품으로는 전세계에서 가장 많은 매출을 기록하고 있는 Pfizer사의 리피토®정의 제네릭 제품입니다. 신속하고 강력한 콜레스테롤 저하효과와 함께 기존제제들의 부작용을 감소시켰으며, 음식물의 섭취와 관계없이 아무 때나 복용이 가능하여 환자들의 복약순응도와 편리성을 극대화시켰습니다. 발매원년인 2008년 96억원의 매출을 달성한데 이어, 2009년 309억원의 매출을 기록하여 당사 대표품목으로 자리잡았으며, 2013년 370억원의 매출을 목표로 하고 있습니다.



플라비톨® 정

항혈전제

플라비톨®은 clopidogrel을 주성분으로 하는 Sanofi-Aventis사의 플라빅스®의 제네릭 제품으로서 뇌졸중, 심근경색 또는 말초동맥성 질환이 있는 동맥경화증 환자의 동맥경화 증상을 감소시키는 항혈전제입니다. 신속한 혈소판 응집억제, 1일 1정 복용의 편리함, 신기능 이상환자나 고령환자에 대한 안전성, 위장관 출혈 등의 부작용 감소와 같은 우수함을 지니고 있습니다. 2012년 연매출 284억원을 기록하였으며, 2013년에는 350억원 이상의 매출을 목표로 하고 있습니다



글리멜® 정

당뇨병치료제

글리멜®은 Sulfonylurea 계열의 경구용 혈당강하제로 안전성과 유효성이 입증된 Amaryl®의 제네릭 제품입니다. 기존 제품의 일반적 부작용인 저혈당 위험성을 크게 낮추었으며 체중증가가 없고, 자체합성원료 및 특허화된 제조방법 사용으로 입자를 미립자화하여 용출률과 생체이용률을 향상시켰습니다. 2012년 96억원의 매출을 기록, 국내 제네릭 제품 중 IMS Data 1위를 차지하였습니다.



그로트로핀® 주사액

인성장호르몬제

그로트로핀®은 동아의 첨단 생명공학 기술로 개발된 국내 최초의 인성장호르몬입니다. 뇌하수체성 성장호르몬 결핍에 의한 저신장증에 적응증이 있는 제제로서 4IU, 12IU, 16IU 등 다양한 포장단위로 출시됩니다. 특히, 2008년 30IU 펜카트리지를 발매, 복용의 편의성을 높였습니다. 2012년 219억원의 매출을 기록하였으며, 그 결과 국내 바이오의약품 시장에서 강자로 자리매김할 수 있었습니다.





자이데나® 정

발기부전치료제

자이데나®는 2005년 동아가 국내 최초, 세계 4번째로 자체 개발한 경구용 발기부전치료제입니다. 러시아, 터키, 인도, 필리핀, 말레이시아 등 해외시장으로 영역을 확장해 가고 있으며, 미국에서 임상 3상을 완료함에 따라 미국 시장 진출 또한 가시화되고 있습니다. 국내 합성신약 최초로 발매년도에 매출 100억원을 올린 데 이어 2012년 말 기준, 누적 판매액 1,000억원, 누적 판매량 1,300만정을 돌파하였습니다.



“ 자이데나® 덕분에 삶에 활력을 찾았습니다. 적절하게 치료하고 관심을 기울이면 늘 건강하게 지낼 수 있다는 교훈도 얻었고요. ”



모티리톤® 정

기능성소화불량치료제

모티리톤®은 2011년 발매된 국내 최초의 오리지널 위장관운동촉진제로서 5-HT4 항진, D2 길항, 5-HT1 항진 등의 트리플액션이 되는 유일한 기능성소화불량치료제입니다. 임상시험 결과 기존 제품에서 발견되는 유즙분비나 CNS 부작용 면에서 안전성을 입증하였습니다. 발매 1년 만에 국내 기능성소화불량치료제 시장점유율 2위를 기록하며 145억원의 매출을 올렸습니다. 2013년 목표는 매출 300억원, 시장점유율 1위 달성입니다.



“ 모티리톤®은 소화불량으로 고통 받던 제 삶에 큰 변화를 가져 왔습니다. 한층 건강하고 밝아진 제 모습에 다들 깜짝 놀란답니다. ”

가스터® 정

소화성궤양치료제

가스터®는 일본 Astellas사가 1985년 발매한 소화성궤양치료제로서 FDA 승인을 획득한 우수한 제품입니다. famotidine 20mg을 주성분으로 하고 있으며, Histamine-2 수용체를 길항하여 저용량으로도 강력하고 지속적인 위산분비억제작용이 가능하여 각종 소화성궤양, 상부소화관출혈, 역류성식도염, 위염 등에 효과적입니다. 또한, 안전역(LD50/ED50)이 넓어 타 제제에 비해 부작용이 적습니다. 2012년 114억원의 매출을 기록하였으며, 2013년에는 150억원의 매출을 기대하고 있습니다.



가바펜틴® 캡슐/정

항진경제

가바펜틴®은 간질 환자의 부분 발작에 대한 보조요법과 신경병증성 통증 치료에 효과적인 약물입니다. 작용기전이 GABA(Gamma-aminobutyric Acid) 관련 시냅스에 작용하는 다른 약물들과 차이가 있어 약물 상호작용의 가능성이 낮으며, 혈장 단백질과 거의 결합하지 않아 약물의 병용투여가 요구되는 노인환자에게 1차 선택약으로 사용됩니다. 2012년 51억 원의 매출을 기록하였으며, 국내 제너릭 제품 중 IMS Data 1위를 달성하고 있습니다.



타리온® 정

알레르기성비염 및 담마진치료제

타리온®은 bepotastine besilate를 주성분으로 하는 2세대 항히스타민제로서 2004년 출시되었습니다. 알레르기비염, 피부질환에 수반된 소양증, 만성 두드러기 등에 적응증을 가지고 있으며, 빠른 효과, 졸음 부작용 최소화, 높은 H1 선택성 등으로 인해 출시 3년 만에 국내 항히스타민제 시장에서 IMS Data 기준 처방 1위를 기록하였습니다. 타리온®의 2012년 매출액은 221억원으로 항히스타민제 시장 1위입니다.



판피린 큐®

소염, 해열, 진통제

1956년 발매된 종합감기치료제로서 동아의 대표적인 OTC 제품입니다. 2007년 판피린 큐®로 새롭게 선보이며 구연산티페피딘 5mg을 추가하여 진해, 거담작용을 강화하였습니다. 이에 따라 기존의 감기, 몸살, 두통은 물론 기침과 가래에도 효능 및 효과를 가지게 되었습니다. 발매 이후 꾸준히 국내 감기약 시장 점유율 80%를 기록하고 있으며 2012년 268억원의 매출을 올렸습니다.



모닝케어®

숙취해소음료

음주 후의 두통, 메스꺼움, 약취 등을 완화시키는 숙취해소음료로서 알코올성 손상으로부터 간을 보호하는데 도움을 주는 효능을 최근 추가하였습니다. 2011년 국내산 미배아대두 발효 추출액으로 주성분을 교체하며 함량을 두배로 늘려 맛과 효과를 개선한 '굿바이 알코올 모닝케어®'로 리뉴얼 하였으며, 2013년 초 모닝케어 건강기능식품 드링크를 발매할 예정입니다. 본 제품의 2012년 매출액은 112억원입니다.



씨큐란®

혈액순환개선제

씨큐란®은 순환하다(circulate)란 뜻을 가진 제품으로 서양산사 추출물에 은행잎, 멜리사엽, 마늘유 등 혈액 순환에 도움을 주는 순수 식물성 생약성분이 복합 함유되어 있는 혈액순환개선제입니다. 특히, 심장혈관계 질병 치료를 위해 아시아에서 널리 쓰인 서양산사 추출물을 사용하여 부작용이 없어 노년층도 안심하고 복용할 수 있습니다. 1994년 발매되어 혈액순환 개선과 성인병 예방을 위한 대표제품으로 성장하였습니다.



박카스®

자양강장제

1963년 발매된 자양강장제로서 국내 자양강장제 드링크 시장의 대표제품입니다. 폭넓은 사랑을 받으며 회사의 성장을 견인하고, 특히 신약개발과 연구개발 투자비용 조달에 중추적인 역할을 담당하고 있습니다. 나아가 30개국 이상으로 수출되어 각 시장별로 특화된 전략을 중심으로 시장지배력을 확장해 가고 있습니다. 2012년 1,709억원의 매출을 기록하며 국내외 시장 모두에서 지속적으로 성장해 가고 있으며, 공감과 소통이 가능한 마케팅활동을 펼쳐 브랜드 이미지를 제고해 나가고 있습니다.



“ 박카스®와 함께 하는 대학생 국토대장정은 잊지 못할 소중한 경험이었습니다. 우정과 도전, 그리고 리더십에 대해 많은 것을 배웠습니다. ”

주요 파이프라인 항목

[DA-8159; Udenafil; 자이데나[®]]

DA-8159는 당사가 2005년 국내 최초, 세계에서 네번째로 발매에 성공한 경구용 발기부전치료제입니다. 2009년 Warner Chilcott사와 미국, 캐나다 지역에 대한 기술 수출 계약을 체결하였고, Warner Chilcott사는 미국에서 임상 3상을 성공적으로 완료하여, 2013년 미국 FDA에 NDA 제출을 준비하고 있습니다. Udenafil은 전립선비대증, 간문맥고혈압, 폐동맥고혈압 등에도 치료 효과가 있으며, 이중 전립선비대증 적응증의 경우, 2010년 Warner Chilcott사와 북미 지역을 대상으로 기술 수출 계약을 체결하였습니다. 비노기 적응증으로는 2011년 Meiji Seika Pharma사와 일본 지역에 대한 기술 수출 계약을 체결, 2012년 말 현재, 일본에서 임상 2상을 진행 중에 있습니다. 간문맥고혈압 적응증의 경우 Dr. Falk사와 기술 수출 계약을 체결하였고, 독일을 포함한 유럽 국가에서 임상 2상이 진행중입니다. 폐동맥고혈압 적응증으로는 동아가 한국에서 임상 2상을 진행하고 있습니다.

[DA-7218; Tedizolid]

DA-7218은 MRSA(메타실린내성 황색포도상구균)과 같은 내성균을 포함한 그람 양성균에 의해 발생하는 심각한 감염을 위한 치료제로서, 경구 또는 정맥주사로 투여되는 2세대 oxazolidinone 계열 항생제입니다. 2007년, 미국 Trius Therapeutics사와 한국을 제외한 전세계 지역에 대한 기술 수출 계약을 체결하였습니다. 이후 Trius Therapeutics사가 진행한 급성세균성피부연조직감염(ABSSSI) 적응증에 대한 임상 1상부터 3상까지의 결과, DA-7218(Tedizolid)은 현재 시장에 발매된 유일한 동일 계열 제품 대비 짧은 투약 기간에도 동등한 치료효과를 보였습니다. 또한 1일 1회 용법으로 약물 투여가 용이하여 환자의 편의성 및 순응도를 높일 수 있을 것으로 기대되며, 경쟁품 대비 우수한 안전성을 보유하고 있습니다. Trius Therapeutics사는 2013년 DA-7218(Tedizolid)에 대한 미국 FDA 허가를 신청할 예정이며, 원내감염폐렴(HAP/VAP) 적응증 추가를 위한 임상 3상을 계획하고 있습니다.

[DA-1229; Evogliptin]

DA-1229는 DPP-4 억제제 계열의 당뇨치료제입니다. 전임상 동물 모델에서 PK-PD 분석 결과, DPP-4의 80%를 억제시킬 수 있는 유효 농도인 EC80이 경쟁품 대비 3~36배 낮게 나타났습니다. 임상 1상에서는 DA-1229 5mg 단회 투여시 DPP-4 작용의 80% 이상이 억제되고, 5mg 1일 1회 반복 투여시에는 DPP4 억제 작용이 24시간 이상 유지되었습니다. DA-1229는 뇨로 배설되는 비율이

낮아 신장에 환자의 경우에도 용량 조절이 필요하지 않을 것으로 기대됩니다. 또한 비만 유도 동물 시험에서 지방간 및 이상지질혈증을 예방 및 개선할 수 있는 효과를 보인 바 있습니다. 2012년 동아는 중국 Luye Pharma Group사, 인도 Alkem사와 DA-1229에 대한 기술 수출 계약을 체결하였으며, 최근 국내 임상 2상을 완료하여 2013년 상반기 임상 3상을 개시할 예정입니다.

[DA-6034; 안구건조증]

DA-6034는 스티렌[®]의 주요 성분인 eupatilin의 유도체로서 동아가 안구건조증 치료를 위해 개발중인 합성약품입니다. 만성적인 안구건조증은 눈물의 양이 감소하거나 질이 떨어질 때 발생하는 눈의 질환으로 안구표면이 손상되고, 환자들은 눈 시림, 이물감, 건조감 등을 느끼게 됩니다. 본 질환에 대한 효과적인 전문의약품 치료제의 부재로 인해 대부분의 환자들은 일시적으로 증상만 완화시켜주는 인공눈물에 의존하고 있습니다. DA-6034는 안전할 뿐 아니라 항염증 작용, 점액분비촉진 작용, 상처치유 작용 및 수분분비 효과 등이 뛰어나 우수한 안구건조증 전문의약품이 될 것으로 예상됩니다. 2012년 말 현재, 국내에서 2상 임상시험이 진행중에 있습니다.

[DA-3031]

DA-3031은 당사가 1999년 발매한 항암 요법 후 발생하는 호중구감소증 환자의 백혈구 생성을 촉진하는 류코스팀[®]의 지속형 제품입니다. 류코스팀[®]에 PEG를 접합시켜 반감기를 연장시킨 PEG-G-CSF로서 기존 제품은 항암 요법 치료 기간 동안 하루에 한번 투여하는 반면, DA-3031은 한 사이클에 한 번 투여가 가능하여 환자들의 편의성을 크게 증대시킬 것으로 기대됩니다. 동물 실험에서는 안전성과 유효성 측면에서 경쟁 제품과 동등한 결과를 보였고, 임상 1상과 임상 2상 시험 또한 성공적으로 완료하였습니다. 현재 G-CSF 시장은 약 6조원 이상의 시장이 전세계적으로 형성되어 있으며, 동일 계열 경쟁품은 2011년 4조원 이상의 매출을 기록하였습니다. 동아는 2014년, DA-3031의 국내 발매를 목표로 하고 있습니다.

코드명(브랜드명)	적응증	특성	연구개발 현황	라이선싱 여부
합성약품				
DA-8159 (자이데나 [®])	발기부전	PDE(Phosphodiesterase)-5 억제제	발매 (한국) 임상3상 완료 (미국)	일부지역 가능
DA-8159	간문맥고혈압	PDE(Phosphodiesterase)-5 억제제	임상2상 (유럽)	일부지역 가능
	전립선비대증	PDE(Phosphodiesterase)-5 억제제	임상2상 (일본)	일부지역 가능
	폐동맥고혈압	PDE(Phosphodiesterase)-5 억제제	임상2상 (한국)	일부지역 가능
DA-7218 (Tedizolid)	감염 (ABSSSI)	Oxazolidinone 계열 항생제	임상3상 완료 (전세계)	
	폐렴 (HAP/VAP)	Oxazolidinone 계열 항생제	임상3상 예정 (전세계)	
DA-6034	위염	Flavone 유도체	임상3상 (한국)	가능
	안구건조증		임상2상 (한국)	가능
DA-1229	2형 당뇨병	DPP(Dipeptidyl Peptidase)-4 억제제	임상2상 완료 (한국)	일부지역 가능
DA-8031	조루증	SERT(Serotonin Transporter) 억제제	임상2상 (한국)	가능
DA-6886	과민성대장증후군(변비형)	5-HT(Hydroxytryptamine)4 길항제	임상1상 (한국)	가능
천연물의약품				
DA-9701 (모티리틴 [®])	기능성소화불량	식물 추출 물질	발매 (한국)	가능
DA-9801	당뇨병성신경병증	식물 추출 물질	임상2상 (한국)	가능
바이오향약품				
DA-3801 (고나도핀 [®])	불임증	재조합 FSH(Follicle Stimulating Hormone)	보조생식술시 난포과자극 적응증으로 발매 (한국) 무배란증 적응증으로 임상3상 완료 (한국)	일부지역 가능
DA-3803	불임증	재조합 hCG(human Chorionic Gonadotropin)	임상3상 (한국)	가능
DA-3031	호중구감소증	서방형 G-CSF(Granulocyte-Colony-Stimulating Factor)	임상3상 (한국)	가능
DA-3051	다발성경화증	Interferon-β	임상3상 예정 (브라질)	가능
DA-3030	당뇨병성신경병증	G-CSF (Granulocyte-Colony-Stimulating Factor)	임상2상 (한국)	가능
DA-3091	2형 당뇨병	지속형 Exenatide	임상1상 (한국)	가능
DA-3607	뇌종양	TRAIL (TNF Related Apoptosis Inducing Ligand)	임상1상 (한국)	가능
DMB-3111	유방암	Trastuzumab 바이오시밀러	전임상 (한국)	
DA-3808	A형 혈우병	Recombinant Factor VIII 바이오시밀러	전임상 (한국)	가능
DA-3811	고셔병	Analogue of β-glucocerebrosidase	전임상 (한국)	가능
DA-3880	빈혈	Glyco-engineered Darbepoetin α 바이오시밀러	전임상 (한국)	가능

선진화된

유통 채널을 구축하여 당사의
지속성장을 실현하고 환자의
삶의 질 향상에 기여하겠습니다.



주요 제품 시장점유율

스티렌®

38.0%

자이데나®

14.5%

박카스®

84.8%

OVERVIEW

동아는 국내 최고 수준의 유통망을 보유하고 있습니다. 특히, 영업기획에서 유통에 이르기까지 전 과정에서 최고의 전문가가 국내 의료 시장의 특성을 이해하고, 전국 12개 지점과 5개 사업소를 통해 다양한 의약품 및 의료기기를 필요한 분야에 원활하게 제공하고 있습니다. 그리고 이를 기반으로 국민 건강 증진에 기여하며 삶의 가치를 높이고 있습니다.

2012 PERFORMANCE

차별화된 경쟁력을 갖춘 병의원 채널

당사는 전국의 1천여개 병원과 1만여개 의원을 대상으로 최상의 의료정보를 제공함으로써 동아의 제품이 적시적소에 처방될 수 있도록 노력하고 있습니다. 국내 제약사 최고의 생산성을 자랑하는 5백여명의 ETC 영업사원이 90여개의 ETC 제품에 대해 영업활동을 수행하고 있습니다. 특히, 관계 중심에서 임상자료 등을 활용한 근거 중심의 마케팅으로 변화하여 국내 경쟁사들뿐만 아니라 글로벌 다국적 제약사들과의 경쟁에서도 결코 뒤지지 않는 차별화된 마케팅 역량을 갖추어 나가고 있습니다. 이러한 강력한 유통채널을 바탕으로 스티렌®, 자이데나®, 모티리톤®과 같은 자체개발 신약은 물론 도입신약 및 제네릭 시장에서도 시장 점유율을 확대해 나가고 있습니다.

동아는 의약품뿐만 아니라 의료기기와 진단 장비 및 진단 시약에 이르기까지 의료기관에 광범위한 서비스를 제공합니다. 미국 Biomet사의 인공 관절과 악안면 성형용 임플란트를 정형외과와 성형외과에 공급하고 있고, 흉부외과, 심장내과, 소화기내과, 비뇨기과 등과 관련된 다양한 의료기기를 공급하고 있습니다. 또한 Becton Dickinson사, Thermo Fisher사, Dirui사 등의 진단 제품을 진단검사의학과에 공급하여 정확하고 빠른 질병 진단에 이바지하고 있습니다.

약국 및 일반유통 채널의 최적화

동아는 일반의약품, 건강식품, 의약품 등을 약국 및 일반유통 채널에 공급합니다. 100여명의 영업사원으로 구성된 OTC 사업부는 뛰어난 조직력과 현장관리 능력을 바탕으로 전국 2만여 약국에 60여종의 일반의약품을 공급합니다. 또한, 의약품 및 건강식품을 전국의 대형할인점, 편의점, 슈퍼마켓에 공급합니다. 약국으로만 판매가 가능한 일반 의약품에 대해서는 OTC 전담 마케터들과 OTC 전문 지점을 구축하여 전국 약국에 직접 공급하며, 90개의 도매상을 통해서도 제품을 공급하고 있습니다.

박카스® 채널의 체계적 운영

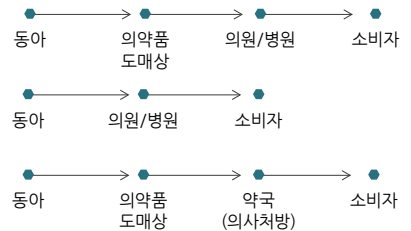
박카스 사업부는 140여명의 영업사원과 70여대의 차량을 보유한 전용 채널을 통해 전국 2만여 개의 약국에 직접 제품을 공급하며, 루트 세일즈 시스템(Route Sales System)을 구축하여 적시공급과 철저한 재고 및 현금흐름 관리가 가능한 인프라를 마련하였습니다. 또한 편의점에 공급되는 박카스®.F를 일반유통 채널로 분리하여 약국 채널의 박카스®.D와 철저히 이원화해서 관리하고 있습니다. 이러한 체계적인 운영을 통해 향후로도 박카스®가 회사의 주요 캐시카우로서 동아가 글로벌 제약회사로 성장하는데 기여할 수 있도록 만전을 기하고 있습니다.

FUTURE PLAN

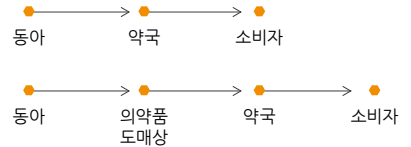
동아는 다양하고 우수한 의약품과 의료기기를 적절하게 제공하기 위해 주력제품의 유통 및 판매채널을 확대해 가고 있습니다. 또한, 보다 많은 사람들이 더 좋은 의료서비스를 적시에 제공받을 수 있도록 영업사원의 전문성을 배양하는 한편 영업망의 효율성을 극대화하기 위해 노력해 왔으며, 이를 통해 비용절감의 효과도 기대하고 있습니다. 나아가 향후 국내뿐 아니라 해외에서도 현지화 전략을 기반으로 한 적합한 유통 채널을 구축하여 글로벌 의약품 기업의 위상을 높여갈 것입니다.

유통경로

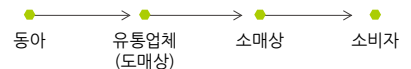
전문약품



일반의약품



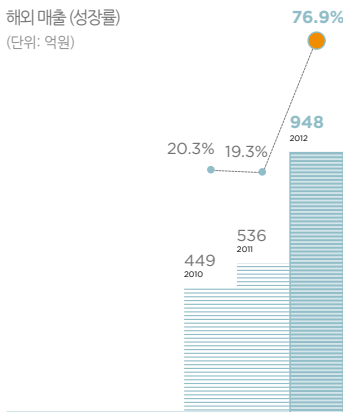
기타



현지 시장에 대한 깊은 이해와 글로벌 수준의 전문성을 기반으로 글로벌 사업을 확대해 나가고 있습니다.



해외 매출 (성장률)
(단위: 억원)



OVERVIEW

혁신적 의약품으로 존경받는 글로벌 제약회사로 성장하기 위해 동아는 해외시장 진출에 박차를 가하고 있습니다. 유럽, 남미, 그리고 아시아 지역의 40여개 국으로 ETC, 원료의약품(API)을 수출하고 있으며, 2020년 글로벌사업 부문에서 전체 매출액 대비 비중 40% 달성을 목표로 조직역량과 효율성, 그리고 현지 마케팅을 강화하고, 해외 사무소를 확대 운영하고 있습니다. 동아가 수출하는 ETC 전략제품은 자이데니[®]와 모노탁셀[®]이며, cycloserine, terizidone, atorvastatin 등의 API와 캔박카스[®]를 수출하고 있습니다. 또한 그로트로핀[®], 류코스팀[®], 에포론[®] 등의 바이오 의약품을 수출하고 있으며, Meiji Seika Pharma사와 공동으로 단일항체 의약품의 해외 개발을 추진 중에 있습니다.

2012 PERFORMANCE

현지화에 기반한 글로벌 경쟁력 강화

동아는 글로벌 사업을 보다 효율적으로 추진하기 위해 시장별로 특화된 현지화 전략을 펼치고 있습니다. 그 일환으로 당사는 2012년 9월, 세계 의약품 시장의 개발 동향을 한눈에 파악할 수 있는 제약 전시회인 'Cphl World Wide 2012'에 참여했습니다. 특히, 국내 제약회사 중 가장 큰 규모의 독립부스를 마련해 바이어들과 전시회 참가자들로부터 큰 호응을 받았습니다.

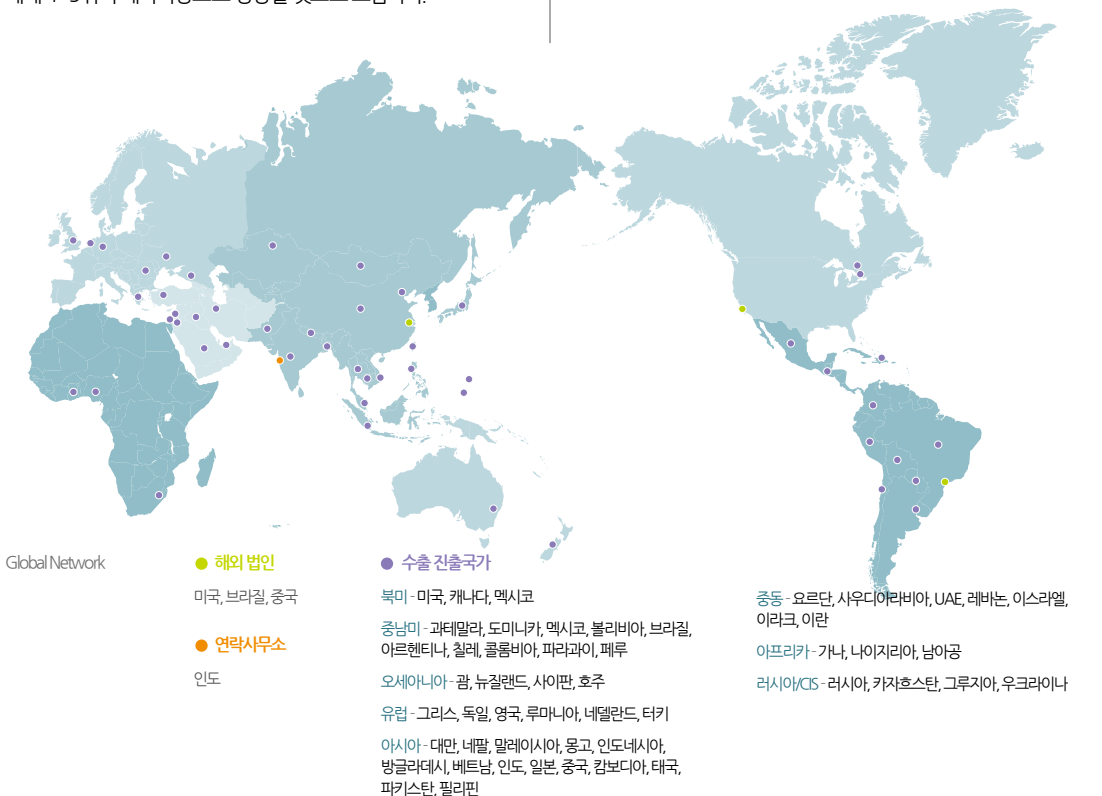


2013년 초에는 브라질 상파울루에 해외법인 '동아파르티시파소이스' 설립을 마치고 현지 시장 공략에 본격적으로 나섰습니다. 브라질 법인은 미국 '동아아메리카'와 중국 '소주동아음료유한공사'에 이어 설립된 세번째 해외법인으로 현지 투자 계획 수립, 신사업개발, 당사 제품의 수출을 위한 제품 등록 및 인허가 업무와 마케팅, 판매 등을 담당합니다. 또한 장기적으로 동아의 남미 시장을 총괄하는 본부 역할을 수행하게 될 것입니다.

이번 법인 설립으로 당사의 수출품목이 확대되어 매출액이 증대될 것으로 기대되며, 빠르게 변화하고 있는 남미 시장에 대한 정보력 강화와 효율적 대처로 새로운 성장 기회를 찾을 것으로 예상됩니다. 브라질은 인구 약 1억9천만명의 세계 7위 경제 대국으로 매년 제약시장 규모가 급성장해 2012년 26조원을 초과한 것으로 나타났으며, 2016년까지 미국, 중국, 일본에 이어 세계 4~5위의 제약시장으로 성장할 것으로 보입니다.

FUTURE PLAN

2013년 동아는 적극적인 글로벌 마케팅과 영업확대를 기반으로 해외시장 진출을 가속화할 것입니다. 이를 위해 수출계약의 조속한 체결 및 수출지역 확대를 추진하고 있으며, 해외 중점 시장의 지점망 확대 및 해외 기업과의 전략적 제휴를 통해 글로벌 비즈니스 네트워크를 구축해 나갈 계획입니다. 더불어 글로벌 인재를 적극적으로 육성하고, 경쟁력 있는 신약을 개발하여 글로벌 매출을 증대시켜 나갈 것입니다. 나아가 중·장기적으로 현재 매출 대비 10%대의 해외수출 비중을 40% 이상으로 확대함으로써 진정한 글로벌 회사로 도약할 것입니다.





자이데나®

2012년 12월, 네덜란드 암스테르담에서 열린 제15회 유럽성기능학회(ESSM, European Society for Sexual Medicine)에 참가해 자이데나®를 홍보했습니다. 유럽성기능학회는 세계적으로 유명한 성기능 약물 및 남성/여성병학 관련 학회로서 등가는 홍보부스를 설치해 향후 유럽 진출을 위해 당사 제품을 설명하는 기회를 가졌습니다. 특히, 터키와 러시아 현지 자이데나® 마케팅 담당자들이 직접 각국의 비뇨기과 전문의들을 대상으로 브랜드 홍보를 진행했으며, 비뇨기과 전문의들을 대상으로 '자이데나®의 밤 (A Night of Zydena®)' 세미나를 개최하였습니다. 이번 학회 참가를 통해 제품의 가치를 알리므로써 브랜드 명성을 제고하고 향후 유럽 진출은 물론 터키와 러시아에서 점유율을 늘려가는 기반을 마련하였습니다.

현재 자이데나®는 러시아에서 동일한 상품명으로 판매되고 있으며, 2012년 1월 터키에서도 판매를 시작하였습니다. 판매는 터키 내 제약 매출 1위인 Abdi Ibrahim사가 담당하며 2015년까지 매출 2천만 달러 이상을 목표로 잡고 있습니다. 뿐만 아니라 발기부전증 외에도 폐동맥고혈압, 간문맥고혈압, 전립선비대증 등 다양한 적응증을 개발하여 끊임없이 변신하며 글로벌 신약으로 부상하고 있습니다. 그 일환으로 2011년 말, Meiji Seika Pharma사와 전립선비대증을 포함한 비뇨기계 적응증에 대한 아웃 라이센싱 계약을 체결한 바 있습니다.



박카스®

박카스®가 캄보디아 시장에서 급성장하며 명실상부한 캄보디아 대표 에너지드링크로 자리잡았습니다. 지난 2010년, 당사는 캄보디아 시장을 박카스®의 동남아 전초기지로 개척하겠다는 계획을 세우고, 각종 행사 지원 및 샘플링을 통해 제품 인지도를 높이는 현지화 전략을 택했습니다. 특히, 현지의 상황을 잘 이해한 초기 샐러리맨의 피로회복을 컨셉으로 잡은 옥외광고를 추진하여 큰 반향을 일으켰습니다. 이와 같은 과감한 마케팅 전략에 힘입어 박카스®는 2011년 6월 캄보디아 에너지드링크 시장에서 매출 1위로 등극하였고, 2012년에도 괄목할만한 성장을 계속하여 170억원에 달하는 매출을 기록하였습니다.

캄보디아에서의 성공을 기반으로 당사는 미얀마, 필리핀 등 동남아 시장을 필두로 글로벌 시장을 확대할 계획입니다. 현재 미얀마에서는 현지 업체와 비즈니스 협의 중에 있으며, 필리핀에서는 현지 웹사이트를 이용하여 홍보활동을 진행 중입니다. 또한 미주시장 공략을 위해 탄산을 함유한 캔 제품을 출시하여 소비자, 특히 젊은층으로부터 좋은 반응을 받고 있습니다.



GSK

시장 경쟁력 강화를 통한 성장동력 확충

2010년 5월, 동아는 GSK사와 포괄적 업무제휴를 맺고 GSK사의 일부 ETC 제품에 대한 공동 판매를 진행해 왔으며, 이를 통해 매출액 증가효과를 누리고 있습니다. 나아가 2011년 8월, 동아는 GSK코리아사와 폴리덴트® 정, 폴리덴트® 접착 크림, 센소다인® 및 브리드라이트® 등 OTC 4개 제품에 대한 국내 공동 판매 계약을 체결했습니다. 이에 따라 ETC에 이어 OTC 시장에서도 GSK사의 제품력과 동아의 영업능력을 결합한 강력한 시너지 효과를 가져옴으로써 매출증대에 기여하고 있습니다.



Bayer

미래 리더십 확보의 기반이 될 파트너십

2011년 8월, 동아는 Bayer코리아사의 일반의약품 8개 제품에 대한 국내 영업 및 유통 계약을 체결했습니다. 이를 통해 당사는 Bayer사의 심혈관계질환 예방약 아스피린® 프로젝트, 경구용 피임제 마이보라®, 미니보라®, 멜리안®, 트리퀼라®, 비타민제 베로카®, 레덕손®, 입술 크림 비판톨® 등의 국내 영업과 유통을 담당하고 있습니다. 세계적 제약사인 Bayer사의 우수한 의약품과 당사의 국내 최고 영업 인프라간의 시너지 효과를 통해 일반의약품 시장에서 동아의 경쟁력이 강화될 것으로 기대됩니다.



Meiji Seika Pharma

글로벌 제약회사로의 성장을 위한 협력

2011년 9월, 동아는 일본 Meiji Seika Pharma사와의 제휴를 통해 신성장동력인 바이오시밀러사업에 진출하였습니다. 또한 후속과제에 대한 추가 공동개발 계약이 2012년 체결되었으며, 송도에 최첨단 바이오시밀러 공장 건설을 2012년 9월 착수하여 2013년 완공을 목표로 하고 있습니다. 이와 같은 전략적 제휴를 통해 당사는 바이오시밀러 개발이라는 대규모 프로젝트 추진에 있어서의 리스크를 줄이고 글로벌 유통채널 공유를 통해 시너지를 증진해 나갈 것입니다.

투자자와 회사간
진솔한 양방향 커뮤니케이션을 통해
새로운 가치를 창출하겠습니다.

투자자와의 신뢰관계 강화

2012년은 일괄 약가인하정책의 시행과 글로벌 금융위기의 지속으로 인해 불확실성이 높은 한해였습니다. 이러한 상황속에서 동아는 예측가능성을 높이는 데 중점을 두고 적극적인 IR활동을 펼쳤습니다. 특히, 투자자들이 약가인하로 인한 단기간의 실적하락에 불안해 하지 않도록 적극적으로 커뮤니케이션하였습니다. 명확한 단기실적 가이드라인을 제공하여 투자자와의 신뢰관계를 공고히 하였으며, 이에 기반하여 장기적인 목표의 신빙성을 제고하고자 노력하였습니다.

투명하고 체계적인 IR 체계

당사는 IR 관련하여 보다 투명하고 효율적인 사내 커뮤니케이션 채널 구축을 위해 분기 실적이 마무리되는 시점에 사내 IR협의회를 개최합니다. 핵심부서의 실무자들이 모여 주요 IR 쟁점사항에 대해 상황을 공유하며, 이를 통해 IR활동을 고도화해 나가고 있습니다.

동아의 최고경영진은 매 분기 실적발표 이후 당사에 대한 주식시장의 시각과 앞으로 개선되어야 할 주요 쟁점사항 등에 대해 정기적으로 보고 받습니다. 국내외 NDR 및 개별 미팅을 통해 수집된 정보들을 공유하고 활용함으로써 체계적인 IR 활동이 가능합니다.



주요 IR 활동

One-on-One 미팅 우리가 찾아가는 투자자보다는 스스로 찾아오는 투자자들이 더 귀중한 IR대상이라는 원칙아래 내방 One-on-One 미팅에 각별히 힘쓰고 있습니다.

로드쇼, NDR 동아는 국내외 투자자를 대상으로 NDR을 실시하고 있습니다. 2012년 국내와 해외에서 각각 4회와 2회의 NDR을 진행하였습니다. 이 외에도 20여개 기관 투자자를 대상으로 한 Corporate Day에 3회 참여하였고, 국내 컨퍼런스 3회, 해외 컨퍼런스에는 4회 참여하였습니다. 또한 130회 이상의 기업탐방을 시행하였습니다.

Conference Call 해외 투자자들을 대상으로 컨퍼런스콜에 적극적으로 대응하고 있습니다. 필요한 경우 이메일로 후속 조치하여 지속적인 해외투자자 관리에 주력하고 있습니다.

IR 자료 당사는 홈페이지에 다양한 IR 관련 자료를 게시 하여 신속하고 투명하게 정보를 공개하고 있습니다. 홈페이지 관리 전담 부서원을 통해 공시사항 및 주요 뉴스 등을 국문과 영문으로 지속적으로 업데이트하고 있습니다. 또한 해외 주주들과의 효과적인 커뮤니케이션을 위하여 국내 제약 회사로서는 유일하게 2008년 이후 매해 영문 연차보고서를 발간하고 있습니다.

주주가치 제고를 통한 지속성장 도모

국내 제약산업은 지속적인 고령화로 인한 성장성과 정부의 규제강화로 인한 제약으로 인해 성장 가능성과 리스크가 상충합니다. 동아는 투자자들에게 양 면 모두에 대해 진솔하게 커뮤니케이션하고, 당사가 기회와 리스크를 어떻게 활용하고 관리할 것인가에 대해 전달함으로써 믿고 투자할 수 있는 기업이 되고자 합니다. 이를 위해 다양한 IR활동을 통해 장기적 투자자를 적극 발굴하고, 나아가 투자자들이 회사의 장기적인 주주가 될 수 있도록 노력하고 있습니다. 또한 투자자들의 목소리를 경영진에 가감없이 전달하여 미래전략수립에 반영함으로써 기업의 성장을 도모하고 주주가치를 높이는데 최선을 다할 계획입니다.



인재는 회사의
자산을 넘어 기업 자체라는 믿음으로
인재를 키워 나가고 있습니다.

창의협동·나눔의 동아 인재상

동아가 지향하는 인재는 유연한 사고와 끊임없는 자기개발로 변혁을 주도하는 창의적인 인재, 회사의 이익을 위해 정보를 공유하고 협동하는 인재, 그리고 더불어 사는 사회의 구성원으로서 사회에 공헌하며 봉사하는 인재입니다. 이러한 인재상을 중심으로 임직원이 즐거운 일터에서 더 큰 역량을 발휘하고 성과를 창출할 수 있도록 적극적으로 인재경영을 실시하고 있습니다.

지속적 증가세를 보이는 임직원 현황

2012년 12월 31일 현재 당사 임직원은 총 2,365명입니다. 임직원 수는 회사가 성장함에 따라 2010년 2,271명, 2011년 2,303명 등으로 매해 꾸준히 증가하고 있습니다. 임직원 중 여성 인력은 총 526명으로 전체 인력의 22.3%를 차지하고 있으며, 2010년 493명 대비 6.1% 증가하였습니다.

정당하고 합리적인 급여체계 및 복리후생

급여체계 동아는 2008년부터 기존 호봉제를 연봉제로 전환하고, 연공서열을 탈피하여 임직원이 성과에 따라 정당하게 보상을 받을 수 있는 합리적인 급여체계를 운영하고 있습니다.

복리후생 동아는 4대보험 등 기본적인 임직원 건강유지 및 생활을 위한 지원은 물론 임직원과 가족의 건강, 자녀교육, 노후대책 등에 대해 다양하고 포괄적으로 지원함으로써 임직원이 보다 안정된 환경 속에서 일과 삶의 균형을 누릴 수 있도록 돕고 있습니다.





주요 인재경영 활동

상생의 노사협력 1975년부터 노사협의회를 구성하여 노사 간 상호 이해와 협력의 창구 역할을 훌륭히 수행하여 오고 있습니다. 노동조합은 합리적이고 정당한 요구를 제시하며 회사는 성실과 책임 의식으로 협력하여 매년 분규 없이 교섭이 이루어짐으로써 노사협력의 모범이 되고 있습니다.

멘토링 프로그램 신입사원이 회사에 조기에 자리잡는 것을 돕고, 주인의식과 애사심이 강한 리더를 육성하기 위하여 2010년부터 6개월에 걸친 멘토링 프로그램을 실시하고 있습니다.

칭찬 마일리지 제도 칭찬문화를 활성화하고 직원들의 소통을 증진하기 위해 칭찬 마일리지제도를 운영하고 있습니다. 전 직원에게 기본 마일리지를 지급한 뒤 직원 개개인이 동료에게 사내 인트라넷에서 칭찬 메시지와 마일리지를 보내는 방식으로 운영됩니다.

인재 개발 프로그램 임직원들의 역량을 개발할 수 있는 다양한 교육과정을 운영하고 있습니다. 각자의 위치에서 그 역할을 다할 수 있도록 직급별 리더십교육을 운영하고 있으며, 부문별 직무 전문가 양성을 위한 심화된 프로그램을 개발하여 시행하고 있습니다. 또한 시대의 흐름에 맞춰 글로벌 인재양성 교육 기획을 확대하고 있으며, 스스로 찾아서 학습하는 문화를 구축함으로써 인재육성의 변화를 주도하고 있습니다.

따뜻한 나눔은
더불어 건강하고 행복한 내일을
꿈꾸게 하는 아름다운 희망입니다.

보다 건강한 사회를 위한 나눔경영 비전

동아는 우수한 의약품을 생산하여 인류의 건강과 복지 향상에 이바지하는 제약회사로서 사회가 건강해야 기업도 건강할 수 있다고 믿습니다. 또한 사회가 발전해야 기업도 발전할 수 있고, 기업의 이윤은 사회에 환원될 때 더 큰 빛을 발한다는 신념으로 모두가 행복한 미래를 위해 사회에 기여할 수 있는 다양한 활동을 벌이고 있습니다. 특히, 제약업의 특성과 회사의 비전을 반영한 각종 사회공헌활동으로 세상을 보다 건강하고 따뜻하게 가꿔가고 있습니다.

이러한 신념에 기반하여 동아는 사회적 이슈에 대한 행사, 경제적 지원 등 회사 이미지 제고 차원의 공익 활동뿐 아니라 임직원들이 자발적으로 참여하는 자원봉사 활동을 활발히 전개하여 책임 있는 기업으로서의 역할을 충실히 수행하고 있습니다. 또한 교육, 문화, 학술활동 부문에서도 다양한 공헌활동을 펼치고 있으며, 미래 인재를 육성하기 위해 수석문화재단을 설립하여 장학사업, 문화사업, 출판사업, 학술사업 등을 후원하고 있습니다.

동아의 다양한 사회공헌 활동은 대외적으로도 인정받아 2010년 한국경제신문사에서 수상한 2010 사회공헌대상 특별상과 2011년과 2012년, 2년 연속 한국문화예술위원회 로부터 감사패를 받기도 했습니다.



주요 나눔경영 활동

임직원 자원봉사

회사와 임직원이 서로 협력하여 도움의 손길이 필요한 지역 커뮤니티 곳곳에서 적극적으로 봉사활동을 전개하고 있습니다. 2005년부터 매년 정기적으로 사회복지법인 다일 복지재단의 무료급식소인 '밥퍼나눔운동본부'를 찾아 배식 봉사를 하였으며, 신입사원들은 연수 교육시 의무적으로 지체 부자유아동 시설인 '향림원'을 방문해 봉사활동을 합니다.

후원활동

당사는 '사랑나눔 바자회'를 통해 얻은 수익금으로 지역사회 발전을 위해 관내 저소득가정 및 소외계층에게 쌀과 연탄을 지원하고 있습니다. 또한, '다문화가정 고향방문 추진 사업'을 통해 매년 다문화가족 네 가정의 친정나들이를 지원하고 있습니다. 2008년부터 경제계 공동 보육지원사업인 '보듬이나눔이 어린이집' 건립사업에 동참하고 있으며, 국내 복지단체들의 의료봉사활동 의약품을 후원하고 있습니다.

해외구호활동

가물과 식량가격 상승으로 최악의 기근사태로 고통받고 있는 소말리아의 어린이를 유니세프를 통해 후원하였습니다. 또한, 고 이태석 신부가 봉사하던 아프리카 수단 톤즈마을을 후원하며, 각종 해외 의료봉사활동도 돕고 있습니다.

장학사업

창립 60주년인 1992년에 수석장학회를 발전적으로 개편한 수석문화재단을 통해 학업성적이 우수하고 타의 모범이 되는 중·고대학생 가운데 학교장의 추천에 의해 선발한 학생에게 장학금을 지원합니다. 1987년 설립된 이래 수석문화재단의 지원을 받은 장학생의 인원은 1,531명에 달하고 있습니다.

학술분야 지원

함훈의학상 생명에 대한 경외로 사랑을 실천하고 의학 발전에 기여하며 해당연도 연구 및 저작 부문에서 발군의 업적을 이룬 의사에게 수여하는 상입니다. 당사가 1969년부터 대한의사협회와 공동으로 제정해 왔으며, '동아의료문화상'



에서 출발해 '동아의학상'을 거쳐 2010년 부터는 '함훈동아 의학상'으로 명칭을 변경하였으며, 수석문화재단과 공동으로 후원합니다.

약사금탑상 건강한 사회를 만들고자 헌신하는 약사들의 노고를 기리고자 1973년 당사와 대한약사회가 제정한 상으로 매년 대한약사회창립기념식상에서 수여하며, 수석문화재단과 공동으로 협찬하고 있습니다.

Mecenat

마로니에 전국 여성 백일장 여성문학인구의 저변확대와 문예창작 활동의 활성화를 도모하기 위해 매년 문화의 달인 10월에 펼쳐지는 여성문화행사입니다. 2012년 30회를 맞이한 마로니에 전국 여성 백일장은 학생을 제외한 국내의 23세 이상의 여성이면 누구나 참여할 수 있으며, 장원에 입상한 작품은 문화예술지에 게재되고 문단에 정식 등단하게 됩니다.

빅가스 화 함께 하는 대학생 국토 대장경 젊은이들의 도전과 열정을 상징하는 대표적인 문화코드로서 1998년부터 실시해 왔으며, 총 144명의 참가자 선발에 매년 2만 여명의 젊은이들이 지원해 높은 참가 경쟁률을 보이고 있습니다. 참가자들은 20박21일 동안 600km가 넘는 길을 걸으며 완주를 통하여 자신감과 성취감을 얻는 것을 취지로 행사에 참여합니다. 국토대장경의 원조로 불리는 이 행사에는 대학생이라면 누구나 참여하고 싶은 하나의 문화행사로 자리잡았습니다.

청소년 환경사랑 생명사랑 교실 남·녀 중학생 50명을 대상으로

4박 5일 동안 진행되며, 생태 모니터링 활동, 숲속의 작은 음악회 등 환경을 주제로 한 다양한 프로그램을 통해 청소년들에게 자연과 함께할 수 있는 특별한 체험을 제공합니다.

박카스 배 전국시도학생 골프대회 골프 꿈나무를 육성하기 위해 2005년부터 개최한 대회로 날이 발전하여 지금은 국내 골프 꿈나무들이 꼭 참가하고 싶은 대회 중의 하나이면서 우리나라 청소년 골퍼들의 등용문으로 자리매김 하였습니다.

박카스 배 천원전/박카스 배 한중천원전 1983년 동아제약 창립 50주년을 기념하며 '박카스®배 프로기전'이라는 타이틀로 첫 출범했습니다. 기업이 후원하는 최초의 프로기전으로 일천만 바둑팬들의 사랑과 관심을 받아 왔으며, 제12기를 끝으로 1996년 '박카스®배 천원전'이라는 타이틀로 재출범했습니다. '박카스®배 한중 천원전'은 한국의 천원과 중국의 천원이 맞붙어 최고의 천원을 가리는 대회입니다. 바둑이 인기스포츠로 자리잡은 중국에서 박카스®의 이미지를 고취시키는 행사로 평가 받고 있습니다.

가그린 배 프로여류 국수전 여성바둑인구의 저변 확대와 가그린® 브랜드의 홍보를 위해 당사가 협찬하고 한국경제신문이 주최하는 기전으로서 2012년 18회를 맞이한 전통 있는 대회입니다.



Board of directors

이사회

기업지배구조

지주회사 체제로의 전환과 함께 동아는 더욱 투명하고 전문화된 기업지배구조를 확립할 수 있게 되었습니다. 지주회사인 동아쏘시오홀딩스와 ETC사업자회사인 동아ST, 그리고 지주회사의 100% 자회사이자 OTC사업회사인 동아제약은 각각 글로벌 수준의 선진 이사회를 운영하고 있으며, 전문적 지식과 함께 사회적 선망이 두터운 사외이사를 선임하는 등 책임경영, 투명경영을 실천함으로써 기업가치를 제고해 나가고 있습니다.



동아쏘시오홀딩스(주)

사내이사

강정석
대표이사 사장

이동훈
대표이사 부사장

강수형
전무이사

채흥기
상무이사

기타비상무이사

김진호
이사

사외이사

강경보
이사

조봉순
이사

감사

박인선
감사

유종식
감사

동아ST(주)

사내이사

김원배
대표이사 부회장

박찬일
대표이사 사장

허중구
전무이사

기타비상무이사

강정석
이사

유충식
이사

김진호
이사

사외이사

김근수
이사

김대경
이사

서영제
이사

감사

장승덕
감사

동아제약(주)

사내이사

신동욱
대표이사 사장

기타비상무이사

차봉진
전무이사

손미원
상무이사

사외이사

전상경
이사

조봉순
이사

감사

최삼범
감사

주가 및 주요 재무 뉴스

Q1

정부의 규제 강화로 업계 전반이 어려웠지만, 해외사업 부문에서 전년 동기 대비 76.0%, 전분기 대비 52.2% 성장하였습니다.

Q2

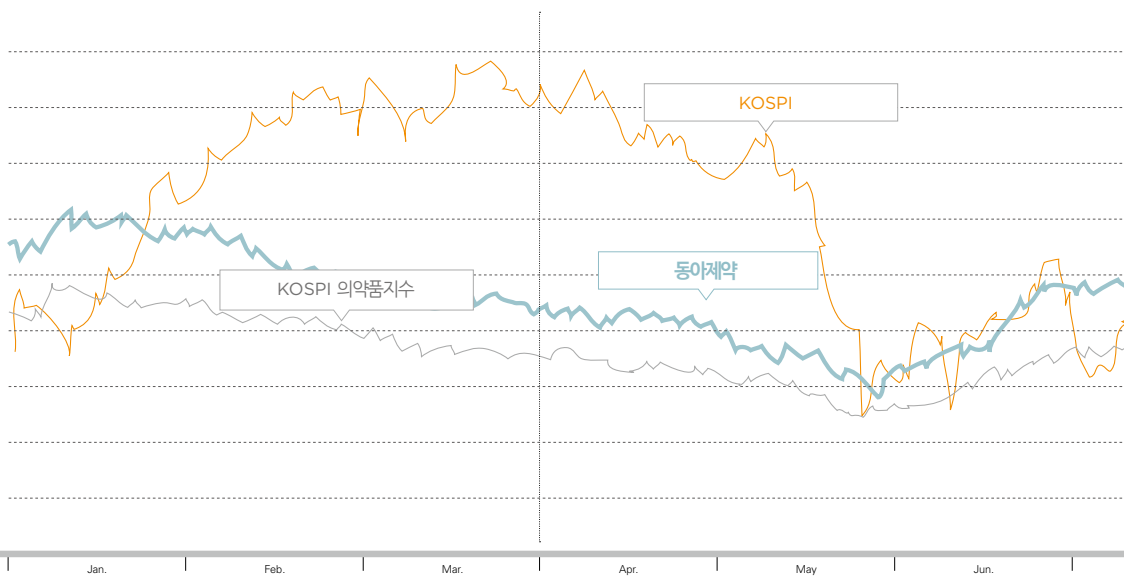
매출액이 전년 동기 및 전분기 대비 각각 9.8%, 12.8% 성장하였으나, 영업이익률은 일괄 약가인하 정책의 시행으로 수익성이 악화되며 하락하였습니다.

(단위: 원)

140,000

100,000

60,000



요약 재무상태표

(단위: 억원)	2012	2011	증감 (%)
자산총계	14,258	12,368	15.3
부채총계	6,795	5,044	34.7
자본총계	7,463	7,324	1.9

주요 지표

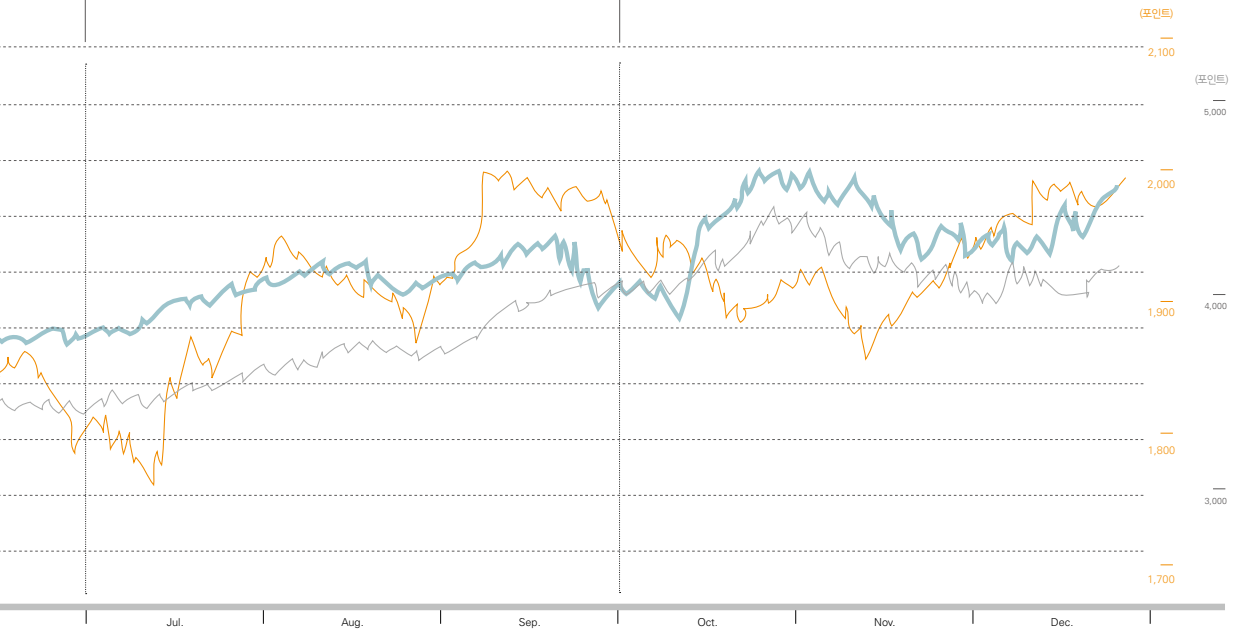
(단위: %)	2012	2011	증감 (%p)
영업이익률	9.5	10.7	(1.2)
순이익률	7.3	6.7	0.6
ROE	16.3	8.2	8.1

Q3

원개발사와의 협상을 통한 원재료 수입단가 인하로
영업이익률이 두자릿수를 회복하며 전분기 대비 4.0%p
크게 상승하였습니다.

Q4

영업이익 274억원을 기록하며 전년 동기 대비 95.4% 증가하며
원가율 감소 노력과 효율적인 판관비 집행으로 빠르게 수익성을
회복하였습니다.



요약 손익계산서

(단위: 억원)	2012	2011	증감 (%)
매출액	9,310	9,073	2.6
매출원가	4,459	4,033	10.6
매출총이익	4,851	5,040	(3.8)
판매비와관리비	3,966	4,052	(2.1)
영업이익	885	974	(9.1)
법인세비용차감전순이익	889	865	2.7
법인세	211	258	(18.3)
당기순이익	677	607	11.7

회사정보

본사

서울특별시 동대문구 천호대로 64
Phone: 02-920-8114
Fax: 02-926-9400

연구본부

경기도 용인시 기흥구 금화로 105번길 21
Phone: 031-280-1400

공장

천안공장

충남 천안시 서북구 백석공단 1로 200-23
Phone: 041-621-1500

반월공장

경기도 안산시 단원구 해안로 171
Phone: 031-494-2980~3

달성공장

대구 달성군 논공읍 논공로 493
Phone: 053-610-0500

이천공장

경기도 이천시 경충대로 2946번길 61
Phone: 031-644-2800

설립일

1932년 12월

홈페이지

www.donga.co.kr

IR 정보

본사

서울특별시 동대문구 천호대로 64
Phone: 02-920-8187
Fax: 02-925-8244
ir@donga.co.kr

상장

동아쏘시오홀딩스
한국거래소 A000640

동아ST

한국거래소 A170900



자원절약과 환경보호를 위해 본 브로슈어는
친환경 용지에 인쇄되었습니다.

